

## GBa Consulting répond par des solutions sur mesure.

Pour vous aider à optimiser le vente ou la location d'un actif immobilier, pour prendre en charge de A à Z un programme de vente ou de location, pour soutenir une équipe commerciale à l'occasion d'une opération d'envergure ou pour l'aider à sortir de son quotidien de compétences, en cas d'absence managériale momentanée, il faut aujourd'hui être très réactif.



Gilles Baillou

## NOTRE EXPERTISE

35 ans de métier dans la commercialisation de logements en blocs ou par lots sur tout le territoire national et sur des segments aussi différents que la maison individuelle, la promotion immobilière, les résidences services (LMNP, LMP), les foncières, les administrateurs de biens, les bailleurs sociaux régionaux et nationaux donnent à GBa Consulting une totale légitimité auprès des acteurs du secteur.



## MÉTHODOLOGIE

Ecoute, échange, prise en compte du contexte et de la problématique, GBa consulting appréhende vos projets dans leur ensemble.



Aux bailleurs sociaux, foncières, compagnies d'assurance, mutuelles, banques, family offices, promoteurs, agences immobilières, administrateurs de biens, GBa Consulting propose des missions « à la carte » :



### CONSEIL ET ASSISTANCE

GBa Consulting vous conseille et vous assiste tout au long du projet sur la faisabilité, la valorisation, l'environnement juridique, la mise en place des process, le pilotage des intervenants...



### COMMERCIALISATION

En vente ou en location, en blocs ou en lots, anciens ou neufs, GBa Consulting s'occupe de la commercialisation de vos logements, de la recherche de prospects à la signature de l'acte ou du bail ; bureau de vente, appel d'offres...



### COACHING ET FORMATION

GBa Consulting vous aide à optimiser l'efficacité de votre force de vente par un accompagnement professionnel et individualisé, la mise en place de process et de méthodes, des formations commerciales, des outils adaptés...



### MANAGEMENT DE TRANSITION

En cas d'absence managériale, de restructuration, ou pour accompagner le changement, GBa Consulting peut répondre rapidement à un besoin ponctuel de manager opérationnel avec une forte expertise dans l'immobilier résidentiel...



## ATOUTS ET VALEURS

L'atout majeur de GBa Consulting repose sur sa solide expérience de l'immobilier résidentiel. Nous nous installons dans une relation durable avec nos clients, basée sur la confiance et l'exigence. Chaque mission est conduite par GBa Consulting avec rigueur, intégrité et professionnalisme. Tourné vers ses clients, GBa consulting est habité par un véritable esprit de service.

### NOS ATOUTS

- ▶ Expertise
- ▶ Disponibilité
- ▶ Adaptabilité
- ▶ Confidentialité
- ▶ Implication
- ▶ Ethique
- ▶ Responsabilité

**Une bonne écoute est primordiale. Nous nous adaptons aux contraintes de nos clients en apportant des solutions concrètes et créatives, fondées sur notre expérience.**

### NOS VALEURS

Passion, rigueur, engagement personnel et éthique au service de nos clients, nous mettons tout en œuvre, avec toute notre énergie pour réussir la mission dans les délais, le respect des objectifs quantitatifs et qualitatifs convenus.

Nous convenons ensemble de ce qui peut être communiqué et ce qui doit rester strictement confidentiel.

Nous sommes extrêmement attentifs à l'environnement interne et externe de nos clients afin qu'aucune action ne nuise à leurs intérêts et au bon déroulement de la mission.

### VOS AVANTAGES

Pour une entreprise, c'est l'occasion de s'offrir les services d'un manager très expérimenté, le temps d'une phase délicate ou d'une mission.

Externe à l'entreprise, GBa Consulting dispose du recul nécessaire pour offrir aux dirigeants un œil neuf et de nouvelles perspectives.

C'est un acteur fortement impliqué qui travaille en étroite relation avec ses interlocuteurs dans l'entreprise.

GBa Consulting se concentre sur deux objectifs, tenir ses résultats et assurer la réussite de sa mission. Rapidement disponible, il est immédiatement opérationnel et l'entreprise n'a pas à supporter les longues étapes, coûts et contraintes d'un recrutement interne.

**POUR PLUS D'INFORMATIONS  
SUR LES MISSIONS DE GBa CONSULTING,  
CONSULTEZ NOTRE SITE**

**WWW.GBA-CONSULTING.COM**

**OU RETROUVEZ-NOUS SUR **

**GBa Consulting**

▶ L'expérience qui compte

Contact : Gilles Baillou

Port. : +33 (6) 77 02 54 84

Mail : gilles.baillou@gba-consulting.fr

GBa Consulting, SAS au capital de 5.000 euros • RCS Beauvais n°808 329 387 • Siège à Chambors (60240) 1, rue de la Lande  
• Cartes professionnelles "Transactions sur Immeubles et Fonds de Commerce" n° T 775 et "Gestion Immobilière" n° G 173  
• Garanties Financières SOCAF • Transactions sur Immeubles et Fonds de Commerce non détention de fonds" et "Gestion Immobilière" • RCP COVEA Risks - Réalisation : IBIZA - Janvier 2015

**GBa Consulting**

▶ L'expérience qui compte

